

Role Play

Mecânica

Objetivo da visita

Consultor que fará a propaganda lê o case que está projetado (ppt) e define o objetivo da sua visita. Observadores se atentam ao conteúdo com base no Agile Ace.

PASSO 01



10 min



15 min

PASSO 02

Propaganda

Consultor faz a propaganda para o médico Astellas que irá incorporar o perfil do médico do case e colocará as objeções pertinentes. **Nesse momento, apenas consultor e médico ficam com câmeras abertas.**

Link de Feedback

GR compartilha **link de feedback via chat.**

Teremos 1 link por case por sala. Todos acessam o link para dar o feedback e selecionam o seu **papel** no case (autoavaliação, observador, médico, GR ou Outros Gestores).

Importante! clicar no nome do colega QUE FEZ A PROPAGANDA.

Pontuar as variáveis de 1 a 4 e clicar em enviar.

PASSO 03



3 min



2 min

PASSO 04

Momento Feedback I

GR chama consultor para trazer 1 ponto positivo e 1 ponto de melhoria da sua propaganda. **Importante! Ser pontual!**

Momento Feedback II

GR projeta gabarito do case (ppt). GR e Medical acessam gráfico resultados em paralelo.

Reconhecem pontos positivos e dão feedback quanto aos pontos de melhoria, de **forma específica.**

Gráfico não será projetado.

PASSO 05



10 min

Total: 40 min

Role Play

Tutorial

Ferramenta Feedback

- 1º** Clicar no seu **papel** nessa **propaganda**:
- Autoavaliação:** é o consultor que fez a propaganda
 - Observador:** é o consultor que observou a propaganda do colega
 - Médico:** quem fez o papel de médico na propaganda
 - GR:** quem fez o papel de GR na propaganda
 - Outros Gestores:** time interno ou Médico que observou nessa propaganda

TÍTULO DO CASE

Você é *

- Auto-avaliação
- Observador
- Médico
- GR (Gestor)
- Outros Gestores

- 2º** Se você foi o **consultor que fez a propaganda**, selecionou autoavaliação e agora, basta clicar no campo abaixo e selecionar o seu nome.

TÍTULO DO CASE

Você é *

Auto-avaliação

Auto-avaliação

- FLAVIA DUFRAZER DE MORAES REGO
- JOAO CLAUDIO SCHONHARDT NUNES
- LUCIA HELENA FERREIRA PAIVA
- JORGE SALOMAO SULEIB FILHO

Se você foi o **consultor que observou o colega**, selecionou observador e agora, basta clicar no campo abaixo no nome do seu colega.

Importante! Escolha o nome do **consultor que fez a propaganda e não o seu nome.**

TÍTULO DO CASE

Você é *

Observador

Está observando

- FLAVIA DUFRAZER DE MORAES REGO
- JOAO CLAUDIO SCHONHARDT NUNES
- LUCIA HELENA FERREIRA PAIVA
- JORGE SALOMAO SULEIB FILHO

- 3º** Na sequência, aparecerá a **descrição do case**, as **mensagens técnico-científicas** esperadas para o case e as etapas do **Modelo de Vendas** que trabalharemos no treinamento. Basta clicar em cada seta para **pontuar cada item de 1 a 4**. Ao final, clique em **enviar**.

DESCRIÇÃO DO CASE

Mensagem 1 *

1

2

3

4

Mensagem 3 *

1

Mensagem 4 *

1

Pré Visita - O consultor elaborou um relatório SMART para a visita, com clareza em relação ao

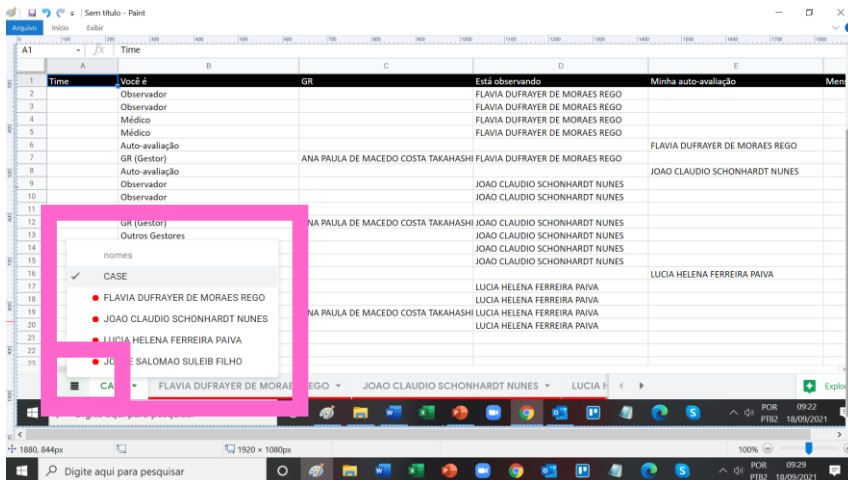
ENVIAR

Role Play

Tutorial

Ferramenta de Resultados

1º Ao abrir o link de resultados, aparecerá a base de dados. Basta clicar no botão do canto inferior esquerdo, que abrirá os nomes dos consultores que estão na sala e trabalharão o case. Clique no nome do consultor para abrir o gráfico.



2º Aparecerá o gráfico aranha com os resultados de feedback. Na legenda, as cores sinalizam as notas de acordo com os papéis. Ao lado, o gabarito para cada ponta do gráfico aranha do case. **Sugestão:** coloque a visualização em 70% para ter os dados completos do gráfico e gabarito.

